



Hochwirksam seit 1980 – seit über 40 Jahren steht die DrDeppe Gruppe mit ihren 130 Mitarbeitenden für die Entwicklung und Produktion innovativer Präparate für die Infektionsprävention im patientennahen Umfeld sowie in Bereichen der Betriebshygiene. Von Medizin- und Biozidprodukten über Kosmetik bis hin zu Detergenzien – egal ob als Flüssigkeit, Creme / Gel oder als getränktes Tuch – können wir unsere Kunden von der Produktidee bis zum fertigen Gebinde über die komplette Wertschöpfungskette begleiten. Unsere Eigenmarke rundet unser Portfolio ab.

Für unsere Muttergesellschaft mit Standort in Kempen am Niederrhein suchen wir ab sofort eine/n

Vertriebsmitarbeiter Desinfektion und Hygiene (m/w/d) mit Schwerpunkt Gesundheitswesen

Ihre Aufgaben

- Sie erarbeiten selbstständig Vertriebsmaßnahmen zur Akquisition von Neukunden und setzen diese eigenverantwortlich um
- Sie analysieren das Marktumfeld und identifizieren potentielle Neukunden oder Nischen für unser gesamtes Produktportfolio
- Sie geben Impulse für die stetige Weiterentwicklung des Produktportfolios
- Sie leiten die richtigen Vertriebsmaßnahmen auf der Grundlage von Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen ab
- Sie sind mit verantwortlich für die kontinuierliche Steigerung der Kundenzufriedenheit und Kundenbindung
- Unterstützt werden Sie bei chemisch-technischen und regulatorischen Fragestellungen durch erfahrene Produkt- und Qualitätsmanager

Ihre Qualifikation

- überdurchschnittlich erfolgreich abgeschlossenes Studium im Hygieneumfeld oder gleichwertige Qualifikation durch langjährige einschlägige Berufs-erfahrung sowie Fachkenntnisse im Bereich Hygiene und Reinigung
- einschlägige Vertriebserfahrung im Bereich B2B und ein ausgeprägtes Netzwerk im Gesundheitswesen werden vorausgesetzt
- Kommunikative und kontaktstarke sowie vertriebsorientierte Persönlichkeit mit selbstsicherem Auftreten
- Ein strategisches und analytisches Vorgehen in der Konzeptionierung und Umsetzung von Vertriebsstrategien und -prozessen
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Beratungskompetenz
- Fähigkeit durch Ihr Überzeugungsvermögen Kunden für sich zu gewinnen
- Fähigkeit zum Denken und Handeln in vernetzten Strukturen
- Strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse sowie PC-Anwenderkenntnisse



Unser Angebot

Wir bieten Ihnen eine berufliche Herausforderung in einer dynamisch wachsenden Unternehmensgruppe. Durch unsere flachen Hierarchien übernehmen Sie schnell Verantwortung im Unternehmen und haben bei entsprechender Eignung weitere Perspektiven zur beruflichen Weiterentwicklung und Aufstiegschancen.

Für Ihre Tätigkeit erhalten Sie ein attraktives Gesamtpaket bestehend auf einem Grundgehalt, einer umsatz- und leistungsorientierten Provision sowie einem Firmenwagen, welcher Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.

Ihre Bewerbung

Wenn Sie Interesse an dieser verantwortungsvollen Aufgabe haben, freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Kontakt

Laboratorium Dr. Deppe GmbH
Personalabteilung - Frau Doemeland
Hooghe Weg 35
47906 Kempen
T: +49 2152 55 65 36
E: lina.doemeland@drdeppe.de
www.drdeppe.de